



## 2014年达沃斯论坛“地缘政治风险”理事会主席吴心伯:

# “中国应做好中日危机管理”



吴心伯

复旦大学国际问题  
研究院常务副院长

“安倍需要有一个外部的紧张源,才能在国内顺利推进修宪扩军。中日关系改善需要双方的意愿,安倍没有这个意愿,他有他的议程,他的议程需要保持这种紧张态势。我们可能很难指望在安倍执政期间中日关系有很大的缓和,所以只能确保底线,底线就是尽量减少摩擦和冲突,这是我们2014年需要做的。”

本报记者 杨小舟

世界经济论坛2014年年会25日在瑞士达沃斯落幕。近几年来,在这个以讨论全球经济为主的观点盛会上,地缘政治因素逐渐上升。今年达沃斯论坛“地缘政治风险”理事会主席、复旦大学国际问题研究院常务副院长吴心伯教授表示,2014年东亚和成为全球两大地缘政治风险的中心,对中国而言,2014年“可能很难指望在安倍执政期间中日关系有很大的缓和,所以只能确保底线,底线就是尽量减少摩擦和冲突”。

### 东亚和中东是风险源

东方早报:2014年全球最大地缘政治风险在哪里?

吴心伯:前几年在全球化浪潮下,地缘经济、相互依存更突出些,这两年很明显地缘政治因素在上升,从而带来了一些地缘政治的风险。2014年大家比较关注两个地区的风险,一个是东亚地区,另一个是中东地区。

东亚地区有很多复杂因素推高了地区的地缘政治风险。比如一些国

家内部政治的变化导致其对外政策的变化。像日本右翼势力上台后,主张扩军修宪等政策,加剧了与邻国关系的紧张程度,使日本成为地区安全的不稳定因素。还有朝鲜,它的走向也值得关注。

还有一个因素是相关国家的战略调整。比如美国总体上加强了在亚太的投入,特别是在安全上。这些投入有很大一部分是针对中国的。这样会造成中美战略关系、安全关系的紧张,竞争性上升。

第三个因素是力量对比的变化。主要反映在中国国力上升,周边国家是否适应。

这些因素导致东亚地缘政治风险在上升,特别是这些因素跟历史遗留的领土领海争端问题结合起来,风险就更大。我们有一个专场就是讨论全球安全环境,其中英国国际战略研究所(IISS)所长奇普曼认为,中日之间战略竞争会加剧。

我的看法是,中日之间不可能发生大规模战争,尽管有钓鱼岛争端,但中国不想打,日本不敢打,美国不愿意卷入。但我们不排除意外的冲突和低烈度摩擦的风险。从朝鲜半岛来讲,也存在南北冲突的风险。

中东的地缘政治风险首先是美国战略调整,包括美国和伊朗关系在改善,美国可能会减少在该地区的军事投入——这个从叙利亚化武问题看得出来,至少在奥巴马任期内,美国不大愿意在该地区展开大规模的军事行动。

其次,美国的战略调整也造成中东相关国家关系的变化。沙特很反感美国和伊朗谈核协议,以色列也是,几个主要国家之间的关系处在不确定的状态。

第三,一些国家内部正在发生变化,比如埃及、叙利亚。2014年叙利亚问题可能会慢慢退潮,国际社会对其关注逐渐减少。伊朗核协议执行得比较顺利的话,美国在该地区军事威慑的态势会逐渐淡化,这个地区的内部因素就会变得比较突出。

### 安倍不让中日关系缓和

东方早报:中国面临哪些地缘政

治风险,如何积极应对?

吴心伯:朝鲜半岛、东海、南海在2014年都会不停挑战中国的安全神经。

朝鲜半岛的风险主要是朝鲜处于政策转型过程中。新领导人一方面在巩固地位,另一方面试图建立新的政治议程。如果我们观察到过去两年的情况是正确的话,实际上,金正恩可能更多在强调经济发展,改善民生,外部如果能引导鼓励这种趋势,能把经济发展放在政治议程的第一位,对朝鲜今后对外政策走向是有利的。把经济放在第一位,那么对外政策肯定更多强调和解和合作性。中国和相关国家还是要推动朝鲜的转型。

海上的风险主要是钓鱼岛问题。钓鱼岛问题是放在中日关系框架下考虑的,估计在安倍任期剩下的时间里,中日关系都会保持一种冷淡的状态。在这个背景下,我们要做好危机管理,防止在中日之间低烈度摩擦和冲突。安倍需要有一个外部的紧张源,才能在国内顺利推进修宪扩军。中日关系改善需要双方的意愿,安倍没有这个意愿,他有他的议程,他的议程需要保持这种紧张态势。我们可能很难指望在安倍执政期间中日关系有很大的缓和,所以只能确保底线,底线就是尽量减少摩擦和冲突,这是我们2014年需要做的。

东方早报:您去听安倍的发言了吗?

吴心伯:安倍的报告是在最大的一个会场,不过我没去听。我知道安倍要讲中国,所以我想我还不如先点评一下日本的立场和政策。

我参加的专题讨论时间是在他演讲之前,我讨论时讲安倍是“麻烦制造者”,跟我同一个讨论会的学者,也是“地缘政治风险”理事会上一任主席依安·布雷默,他说,西方很难认同把安倍称作“麻烦制造者”。

有一个日本学者田中明彦,以前是东京大学教授,现在负责日本对外援助,我们也比较熟悉,他听完我们的发言后一口气向我提了3个问题:1.你们通过大使在全球批判安倍,还要批判多久? 2.你们真的认为安倍是要挑战二战秩序吗? 3.如果你们把安倍

界定为“麻烦制造者”,那么你们指望安倍接下来会做什么?

我是这样回答的:第一个问题,大使批判是反映了中国对安倍做法的极度不满,也反映了中国公众的情绪。还要批判多久要看安倍的态度,如果他还是在为参拜靖国神社辩护,还要继续参拜,我们就一直批判下去。第二,安倍要修宪,寻求自卫权,而日本现有宪法是二战后国际安排的一部分。第三个,我觉得日本学者问这个问题的意思是,你们界定他是“麻烦制造者”的话,他就破罐破摔了。我们批判安倍不是把他一棍子打死,我们是希望他能够有正面的回应,采取实际行动改善与邻国的关系,而不是继续制造麻烦。但是,如果继续挑衅,我们会继续给他贴标签。

东方早报:中国刚刚公布了国家安全委员会的设置,今后会不会发布中国的国家安全战略报告?

吴心伯:中国的国家安全委员会跟美国不一样,美国国会立法,要求政府每四年报告一次,所以美国会有国家安全报告。中国的国家安全委员会是中共中央的机制。它起两个作用,一个是制定政策,另一个是协调统筹。中国的国家安全委员会同时兼顾国内和国际。这次的人员设置,实际上是以前中央外事工作领导小组的放大版,中国国家主席习近平担任主席,国务院总理李克强、全国人大常委会委员长张德江担任副主席,规格就不一样了,党政军协调起来就没问题了。

### 达沃斯经验的启示

东方早报:达沃斯论坛主办方是怎么与您联系上的?(吴心伯于2012年应邀参加世界经济论坛的智囊机构“全球议程理事会”旗下的“地缘政治风险”理事会,并担任副主席,从2013年7月1日起受邀担任该理事会的主席,任期一年。他是首位出任该理事会主席的中国学者。)

吴心伯:我想应该是他们驻北京的代表处,他们比较关注中国的学者和研究领域,可能是代表处向总部推荐,然后就给我发来了邀请。

我是2012年第一次接到世界经

济论坛“全球议程理事会”的邀请,这个理事会旗下一共有85个理事会,每一个都是关注一个专题领域,有中国理事会、地缘政治风险理事会、美国理事会等等。每个理事会有15名左右的专家,在全球范围内遴选。当时的主席是前面提到的美国人布雷默,他是欧亚集团(Eurasia Group)的总裁。当时我加入后,该理事会一共有两个中国学者。

东方早报:学者参加各种论坛有没有自己的选择标准?

吴心伯:对我来说,一个是议题,自己是不是感兴趣。第二个看论坛请哪些人,和你一起发言的有谁,可以了解大概是什么层次。

除了世界经济论坛,我比较感兴趣的还有香格里拉对话,对了解和讨论亚太安全形势很有帮助,去参加的军方高级将领比较多。还有雅加达防务对话、韩国的济州论坛,都办得不错。

办论坛热热闹闹像开party还不够,达沃斯论坛每年都能请到三四十位国家领导人来演讲,这不是一般论坛能做到的。去年基辛格来,有一个基辛格专场,基辛格说他以前来过一次。他指着大会议厅说,那时也就是前面坐满前三排这么多,现在有几千人。现在很多大公司可以成为它的会员而自豪,它的标准很严,参加会员的公司年产值要在50亿美元以上。对学者也一样,它认为你在这个领域内是比较突出的才邀请你,达沃斯论坛年会已成为一种身份,所以大家都愿意去。

东方早报:论坛上中国学者多吗?

吴心伯:世界经济论坛设在纽约的办公室是除了瑞士总部以外最大的办公室,每年达沃斯年会,有三分之一参会人是美国的,这就是话语权的体现。我去年第一次参加达沃斯年会,这个感受很强烈,每一个议题会场,要么主持人是美国人,要么发言嘉宾有一个是美国人。去年牛津大学一个学校就来了20多个人,我们国内大学加起来也就20来个人。今年中国学者参会的更少。中国学者住在同一个饭店,早餐时都能碰见,大多数还是搞经济的,搞国际关系的非常少。

## 受国际资本追捧 获超6倍认购 万达再次成功发行6亿美元长期债券

1月23日,大连万达商业地产股份有限公司通过其境外子公司 Wanda Properties International Co. Limited在海外成功发行6亿美元10年期美元债券,为一年来亚洲房地产企业首个10年期债券。这是万达商业地产公司继去年首次发行6亿美元5年期美元债券后再次在海外成功发债。这次发债受到国际投资者的热烈追捧,在没有进行路演,其发行规模之大、认购倍数之高、票面利率之低创造多项纪录,

反映了国际资本市场对万达的高度认可。

万达商业地产公司本次发债创造了中国民营企业海外发债的多项纪录:一是金额最大,是一年来中国房地产业最大规模的10年期美元债券发行之一。二是成本低,票面利率7.25%,大大低于中国地产公司同期债券平均水平。三是市场反应热烈。本次发行在没有进行路演的情况下,获得超过200家投资者的认购,订单总额超过33亿美元,认购倍数

超过6倍。在美国国债利率上升预期较大,长期债券市场疲弱的情况下,本次长期债券发行所取得的市场反应十分罕见。

在强劲订单支持下,本次发行的最终价格较初始价格指引收紧20个基点,发行规模由计划的5亿美元上调至6亿美元。最终订单分配为亚洲投资者占83%,欧洲投资者占17%。从投资者类型看,国家主权基金占5%,债券基金占67%,其余为保险公司、商业银行、私人银

行及公司客户。本次认购的大部分投资者同时也是万达商业地产上次5年期债券发行的投资者,反映万达品牌已受到国际投资者的充分认可,建立了与投资者长期互信的良好基础,彰显了万达海外资本市场影响力。

凭借在中国境内领先的市场地位、商业模式和持有商业物业规模,万达商业地产公司及发行债券均获得全球三大知名评级机构标普、穆迪、惠誉给予的投资级评级。万达商

业地产公司的债信评级为“Baa2 稳定(穆迪)”、“BBB+ 稳定(标普)”和“BBB+ 稳定(惠誉)”,是目前唯一获得该等级评级的民营、非上市房地产企业。2013年11月,万达商业地产公司首次美元债券发行就受到国际投资者热烈追捧,共获得4.6倍超额认购,成功发行6亿美元5年期美元债券。境外发债为万达商业地产公司建立了低成本融资渠道,有利于进一步巩固和提升企业的市场领导地位。